

KARTA PRZEDMIOTU		
Nazwa przedmiotu: Negocjacje prawnicze		Nakład pracy: Liczba punktów ECTS: 2 Liczba godzin pracy: 60
Kierunek studiów: Prawo	Poziom studiów: jednolite studia magisterskie	Język wykładowy: Polski

Rola przedmiotu w programie studiów
<p>W ramach tego przedmiotu Studenci zostaną wyposażeni w umiejętności potrzebne do prowadzenia rozmów negocjacyjnych. Poruszone zagadnienia stanowią podstawę do dalszego samodzielnego zgłębiania wiedzy w przedmiotowym zakresie, ale także będą niezbędne w dalszej pracy zawodowej.</p>

Efekty uczenia się		
Kod kierunkowego efektu uczenia się	Przedmiotowe efekty uczenia się	Weryfikacja efektów uczenia się
K2P_W07	Studen(ka) ma rozszerzoną wiedzę o różnych rodzajach więzi społecznych w tym tworzonych w wyniku komunikowania się oraz o roli prawa w kształtowaniu i utrzymaniu tych więzi.	Metoda 1
K2P_W02	Studen(ka) ma rozszerzoną wiedzę o charakterze nauk prawnych, w szczególności zakresie dyscypliny prawo oraz jej miejsca w systemie nauk.	
K2P_U13	Studen(ka) posiada pogłębioną umiejętność przygotowania wystąpień ustnych, w języku polskim i angielskim, dotyczących zagadnień prawnych i w obszarze leżącym na pograniczu prawa i innych dziedzin nauki oraz umiejętność dyskusji o tych zagadnieniach.	
K2P_U10	Studen(ka) posiada umiejętność samodzielnego proponowania rozwiązań konkretnych problemów prawnych, podejmowania rozstrzygnięć w tym zakresie oraz ich wdrażania	
K2P_K03	Studen(ka) rozumie znaczenie współdziałania, potrafi pracować w grupie, przyjmując w niej różne role oraz potrafi funkcjonować w sytuacji konfliktu interesów.	

Jak wyżej.	Jak wyżej.	Metoda 2
------------	------------	----------

Opis i treści programowe

Opis:

Celem przedmiotu jest wykształcenie u studentów umiejętności negocjacyjnych, które są niezbędne w późniejszej pracy zawodowej. Poruszone zagadnienia stanowią podstawę do dalszego samodzielnego zgłębiania wiedzy w przedmiotowym zakresie. Warsztaty mają wymiar zarówno teoretyczny, jak i praktyczny. W części teoretycznej studenci zostaną zapoznani z podstawą wiedzy z zakresu sporu i konfliktu, technik negocjacyjnych oraz ze sztuką prowadzenia negocjacji. Omówione zostaną m.in. strategie i techniki negocjacyjne, etapy negocjacji, a także zasady komunikacji. W części praktycznej Studenci będą rozwijali umiejętności z zakresu autoprezentacji, jak również będą prowadzili rozmowy negocjacyjne bazując na stanach faktycznych przygotowanych przez Prowadzącego. Ćwiczenia i przykłady mają na celu ukształtowanie podstawowych umiejętności i postaw negocjacyjnych.

Treści:

1. Wprowadzenie. Charakterystyka ogólna przedmiotu w tym niezbędna terminologia i rys historyczny.
2. Negocjacje jako forma rozwiązywania sporów. Rola prawników w negocjacjach.
3. Przykłady obszarów negocjacji przewidzianych przez prawo. Prawne aspekty negocjacji.
4. Konflikt w ujęciu praktycznym. Rodzaje konfliktów. Działania w sytuacji konfliktu. Procedury rozwiązywania konfliktów. Działania ugodowe. Formy zakończenia konfliktu.
5. Zasady komunikacji. Komunikacja werbalna i niewerbalna. Skuteczna argumentacja i skuteczne przekonywanie. Wpływ społeczny i autoprezentacja.
6. Autoprezentacja w praktyce, cz. 1.
7. Autoprezentacja w praktyce, cz. 2.
8. Strategie i taktyki negocjacyjne cz. 1.
9. Strategie i taktyki negocjacyjne cz. 2.
10. Etapy negocjacji. Przygotowanie do negocjacji. Fazy właściwego procesu negocjacyjnego. Wybrane problemy praktyczne.
11. Negocjacje prawnicze w praktyce.

Weryfikacja efektów uczenia się

	Forma weryfikacji	Warunek zaliczenia
Metoda 1	Test wiedzy	<ul style="list-style-type: none"> • minimalna liczba punktów konieczna do zaliczenia: 5 • maksymalna liczba punktów do zdobycia: 10
Metoda 2	Wystąpienie Studenta oraz aktywność na zajęciach (udział w dyskusjach, ćwiczeniach)	<ul style="list-style-type: none"> • minimalna liczba punktów konieczna do zaliczenia: 16 • maksymalna liczba punktów do zdobycia: 30

Ocena końcowa

Warunkiem uzyskania oceny pozytywnej z przedmiotu jest zdobycie minimalnej liczby punktów określonej dla każdego zadania. Ocena z przedmiotu wystawiana jest na podstawie sumy punktów zgodnie z poniższą skalą i progami:

Zasady przeliczenia punktów na ocenę:

36 – 40 punktów oznacza 5 (bardzo dobry)

34 – 35 punktów oznacza 4+ (dobry plus)

30 – 33 punktów oznacza 4 (dobry)

26 – 29 punktów oznacza 3+ (dostateczny plus)

21 – 25 punktów oznacza 3 (dostateczny)

poniżej 21 punktów niedostateczny (2), przedmiot musi być powtórzony.

